

للنشر الفوري

صناعات قطر تحقق إيرادات بواقع 8.1 مليار ريال قطري خلال فترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2026

- سجلت المجموعة صافي خسارة بواقع 809 مليون ريال قطري عن الفترة المنتهية في 30 سبتمبر 2026.
- استمر تأثير نتائج المجموعة لفترة الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 بالتداعيات للنزاع الإقليمي.
- حافظت الأصول التشغيلية على سلامتها وكفاءتها، رغم تقليص العمليات.
- بلغت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين للمجموعة 1.1 مليار ريال قطري، بهامش قدره 13٪.
- واصلت المجموعة الحفاظ على مركز مالي قوي ومستويات سيولة جيدة، إذ بلغ إجمالي الأرصدة النقدية والمصرفية الموحدة 8.3 مليار ريال قطري.

الدوحة، قطر؛ 28 أكتوبر 2026: أعلنت اليوم شركة صناعات قطر (ويشار إليها باختصار «الشركة» أو «المجموعة»؛ رمزها في بورصة قطر: IQCD) عن تحقيق صافي خسارة بواقع 809 مليون ريال قطري خلال فترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2026.

مستجدات الأداء التشغيلي

مؤشرات الأداء الرئيسية	الأشهر التسعة الأولى من عام 2026	الأشهر التسعة الأولى من عام 2025	نسبة التغير (%) الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 مقابل الأشهر التسعة الأولى من عام 2025	الربع الثالث من عام 2026	الربع الثاني من عام 2026	نسبة التغير (%) الربع الثالث من عام 2026 مقابل الربع الثاني من عام 2026
الإنتاج (ألف طن متري)	7,561	13,451	-44%	1,478	2,360	-37%
معدلات التشغيل (%)	52%	95%	-43pp	30%	48%	-18pp
متوسط معامل الموثوقية (%)	57%	97%	-40pp	31%	51%	-20pp

كما تم الإفصاح عنه سابقاً، قامت المجموعة خلال الفترة بتقليص مستويات الإنتاج وتعليق تشغيل بعض خطوط المنتجات، مما أدى إلى انخفاض إجمالي أحجام الإنتاج مقارنة بالفترة المماثلة من العام الماضي. كما انخفضت أحجام الإنتاج على أساس ربع سنوي في جميع القطاعات.

كذلك، تراجعت معدلات تشغيل المصانع ومتوسط معامل الموثوقية، نتيجة زيادة فترات التوقف المخطط لها وغير المخطط لها والمرتبطة بقيود الإنتاج منذ بداية الصراع الإقليمي. وعلى الرغم من هذه التحديات التشغيلية، حافظت أصول المجموعة على مستويات قوية من السلامة والمرونة التشغيلية، فيما واصلت المجموعة التزامها الراسخ بأعلى معايير الصحة والسلامة والبيئة.

مستجدات الأداء المالي – الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 مقارنة بالأشهر التسعة الأولى من عام 2025

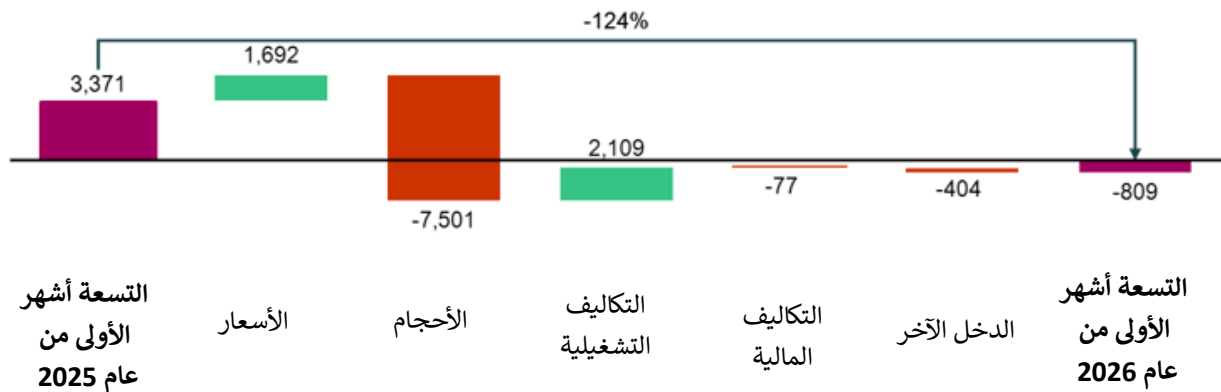
مؤشرات الأداء الرئيسية	الأشهر التسعة الأولى 2026	الأشهر التسعة الأولى 2025	نسبة التغير (%)
متوسط سعر البيع (دولار أمريكي/طن متري)	595	480	24%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	3,814	8,053	-53%
الإيرادات (مليار ريال قطري)	8.1	13.7	-41%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (مليار ريال قطري)	1.1	5.0	-79%
صافي الربح/الخسارة (مليار ريال قطري)	-0.8	3.4	-124%
العائد على السهم (ريال قطري)	-0.13	0.56	-124%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (%)	13%	36%	-23pp

ملاحظة: تم عرض الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

سجلت المجموعة صافي خسارة خلال الأشهر التسعة المنتهية في 30 سبتمبر 2026، مقابل صافي ربح خلال الفترة المماثلة من العام الماضي. ويُعزى هذا التراجع أساساً إلى انخفاض الإيرادات نتيجة تراجع أحجام المبيعات، إلى جانب انخفاض الإيرادات الأخرى. وقد تأثرت الإيرادات الأخرى خلال الفترة بانخفاض عوائد الاستثمارات، إلى جانب تعديلات محاسبية غير متكررة مرتبطة بالتغير في السيطرة على شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة («كفاك»). وعلى الرغم من أن ارتفاع متوسط أسعار البيع وانخفاض التكاليف التشغيلية المتغيرة أسهما جزئياً في الحد من تراجع الأرباح، فإن أثرهما لم يكن كافياً لتعويض الأثر السلبي لانخفاض أحجام المبيعات وارتفاع التكاليف الثابتة، مما أدى إلى تراجع هوامش الربح التشغيلي.

تحليل صافي أرباح صناعات قطر – التسعة أشهر الأولى من عام 2026 مقارنة بالتسعة أشهر الأولى من عام 2025

(المبالغ بملايين الريالات القطرية)



جاء الأداء المالي للمجموعة خلال فترة الأشهر التسعة المنتهية في 30 سبتمبر 2026 انعكاساً لجملة من العوامل الرئيسية، من أبرزها:

- أسعار المنتجات: ارتفع المتوسط المرجح لأسعار بيع المنتجات مقارنةً بالفترة المماثلة من العام الماضي، الأمر الذي انعكس إيجاباً على أرباح المجموعة. ويُعزى هذا التحسن أساساً إلى تحسن أساسيات السوق والتحديات على جانب العرض.

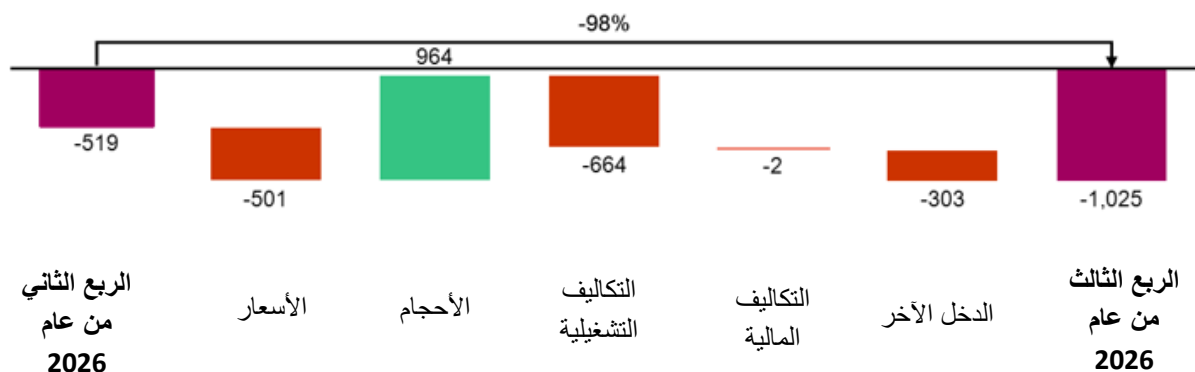
- **أحجام المبيعات:** شهدت أحجام المبيعات خلال الفترة تراجعاً ملحوظاً مقارنةً بالفترة المماثلة من العام الماضي، ويُعزى ذلك بصورة رئيسية إلى انخفاض مستويات الإنتاج، فضلاً عن اضطرابات الشحن الناجمة عن النزاع الإقليمي.
- **التكاليف التشغيلية:** انخفضت التكاليف التشغيلية خلال الفترة، ويُعزى ذلك أساساً إلى تراجع أحجام المبيعات وما ترتب عليه من انخفاض في تكاليف المدخلات المتغيرة.
- **الإيرادات الأخرى:** انخفضت الإيرادات الأخرى منذ بداية العام نتيجة تراجع إيرادات الاستثمارات، على خلفية انخفاض إيرادات الفوائد، فضلاً عن تعديلات محاسبية غير متكررة مرتبطة بالتغير في السيطرة على شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة («كفاك»).

مستجدات الأداء المالي – الربع الثالث من عام 2026 مقارنة بالربع الثاني من عام 2026

مؤشرات الأداء الرئيسية	الربع الثالث 2026	الربع الثاني 2026	نسبة التغير (%)
متوسط سعر البيع (دولار أمريكي/طن متري)	622	781	-20%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	991	622	59%
الإيرادات (مليار ريال قطري)	2.2	1.7	27%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (مليار ريال قطري)	-0.4	0.1	-496%
صافي الربح/الخسارة (مليار ريال قطري)	-1.0	-0.5	-98%
العائد على السهم (ريال قطري)	-0.17	-0.09	-98%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (%)	-17%	5%	-22pp

ملاحظة: تم عرض الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

تحليل صافي أرباح صناعات قطر – الربع الثالث من عام 2026 مقارنة بالربع الثاني من عام 2026: (المبالغ بملايين الريالات القطرية)



ارتفع صافي خسارة المجموعة خلال الربع الثالث من عام 2026 مقارنة بالربع السابق، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى انكماش الهوامش نتيجة ارتفاع تكاليف المدخلات وانخفاض أسعار البيع، إلى جانب التغيرات في مزيج مبيعات المنتجات. كما تأثرت نتائج الربع بانخفاض بند الإيرادات الأخرى، ويُعزى ذلك بشكل أساسي إلى تعديلات محاسبية غير متكررة مرتبطة بالتغير في السيطرة على شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة («كفاك») خلال الربع الثالث من عام 2026، وما ترتب عليه من إعادة تصنيفها كشركة زميلة. كذلك، انخفضت أحجام الإنتاج تماشياً مع تراجع إنتاج بعض المنتجات.

المركز المالي

المؤشرات الرئيسية للمركز المالي	30 سبتمبر 2026	31 ديسمبر 2025	نسبة التغير (%)
الأرصدة النقدية والمصرفية (مليار ريال قطري)	8.3	10.3	-19%
إجمالي الأصول (مليار ريال قطري)	37.5	43.1	-13%
حقوق ملكية المجموعة (مليار ريال قطري)	34.7	37.9	-8%
حقوق الملكية كنسبة من الأصول	93%	88%	+5pp

ملاحظة: تم عرض الأرصدة النقدية والمصرفية وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

ظل المركز المالي للمجموعة متيناً رغم التحديات الراهنة، مدعوماً بسيولة قوية وميزانية عمومية خالية من الديون، دون أي قروض طويلة الأجل. وخلال الفترة، واصلت المجموعة تنفيذ برنامج الإنفاق الرأسمالي، الذي شمل المشاريع الاستثمارية وأعمال الصيانة الشاملة الدورية والمبادرات الرامية إلى تعزيز موثوقية الأصول والارتقاء بأداء الصحة والسلامة والبيئة. وبفضل قدرتها على توليد تدفقات نقدية تشغيلية إيجابية، تمكنت المجموعة من تمويل استثماراتها الرأسمالية الجارية، مع الحفاظ على تدفقات نقدية حرة إيجابية.

أبرز مؤشرات أداء القطاعات

قطاع البتروكيماويات:

مؤشرات الأداء الرئيسية	الأشهر التسعة الأولى من عام 2026	الأشهر التسعة الأولى من عام 2025	نسبة التغير (%)	الربع الثالث من عام 2026	الربع الثاني من عام 2026	نسبة التغير (%)
الإنتاج (ألف طن متري)	1,173	2,270	-48%	221	333	-34%
متوسط سعر البيع (دولار أمريكي/طن متري)	781	713	10%	816	853	-4%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	719	1,498	-52%	165	170	-3%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	1,982	3,772	-47%	475	571	-17%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (مليون ريال قطري)	8	1,193	-99%	-122	-67	-81%
صافي الربح/الخسارة (مليون ريال قطري)	-545	714	-176%	-305	-244	-25%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (%)	0%	32%	-31pp	-26%	-12%	-14pp

ملاحظة: تم عرض الأرقام أعلاه وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

تحليل أداء قطاع البتروكيماويات – الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 مقارنة بالأشهر التسعة الأولى من عام 2025

سجل قطاع البتروكيماويات صافي خسارة خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، بما يعكس تراجع أدائه مقارنةً بالفترة المماثلة من عام 2025. ويُعزى ذلك أساساً إلى انخفاض الإيرادات وتقلص هوامش الربح، إذ تأثرت الإيرادات بتراجع أحجام المبيعات نتيجة انخفاض مستويات الإنتاج خلال الفترة، فضلاً عن استمرار الاضطرابات في حركة الشحن والخدمات اللوجستية.

وشهدت أسعار المنتجات ارتفاعًا ملحوظًا خلال مارس 2026، مدعومةً باضطرابات الإمدادات وارتفاع تكاليف التوريد. وبلغت الأسعار ذروتها في أبريل 2026، قبل أن تتراجع تدريجيًا خلال مايو، مع تحسّن ظروف الإمداد. وعلى الرغم من هذا التراجع، ظل متوسط أسعار المنتجات خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 أعلى من مستواه خلال الفترة المماثلة من عام 2025.

تحليل أداء قطاع البتروكيماويات – الربع الثالث من عام 2026 مقارنةً بالربع الثاني من عام 2026

على أساس ربع سنوي، ارتفع صافي خسارة القطاع، ويُعزى ذلك أساسًا إلى انخفاض متوسط أسعار البيع، في حين ظلت أحجام المبيعات مستقرة نسبيًا، رغم استمرار الاضطرابات في سلاسل الإمداد والخدمات اللوجستية.

قطاع الأسمدة:

مؤشرات الأداء الرئيسية	الأشهر التسعة الأولى من عام 2026	الأشهر التسعة الأولى من عام 2025	نسبة التغير (%) الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 مقابل الأشهر التسعة الأولى من عام 2025	الربع الثالث من عام 2026	الربع الثاني من عام 2026	نسبة التغير (%) الربع الثالث من عام 2026 مقابل الربع الثاني من عام 2026
الإنتاج (ألف طن متري)	2,865	7,148	-60%	451	705	-36%
متوسط سعر البيع (دولار أمريكي/طن متري)	442	405	9%	345	700	-51%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	1,714	4,425	-61%	351	93	278%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	2,672	6,320	-58%	428	229	87%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (مليون ريال قطري)	343	3,004	-89%	-272	-206	-32%
صافي الربح/الخسارة (مليون ريال قطري)	-692	2,140	-132%	-643	-544	-18%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (%)	13%	48%	-35pp	-63%	-90%	+27pp

تحليل أداء قطاع الأسمدة – الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 مقارنةً بالأشهر التسعة الأولى من عام 2025:

سجل قطاع الأسمدة صافي خسارة خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، مقارنةً بالفترة المماثلة من العام السابق. ويُعزى هذا الأداء أساسًا إلى تراجع أحجام المبيعات نتيجة انخفاض مستويات الإنتاج واستمرار الاضطرابات في حركة الشحن والخدمات اللوجستية. ورغم تحسّن متوسط أسعار البيع، مدعومًا بقوة الطلب في الأسواق الزراعية الرئيسية، ومحدودية المعروض العالمي، والقيود المفروضة على الصادرات، فإن هذا التحسّن لم يكن كافيًا لتعويض الأثر السلبي لانخفاض أحجام المبيعات على الإيرادات. وفي المقابل، انخفضت التكاليف التشغيلية المتغيرة بالتوازي مع تراجع مستويات الإنتاج والمبيعات وانخفاض تكاليف المدخلات، في حين ارتفعت التكاليف التشغيلية الثابتة ارتفاعًا طفيفًا.

تحليل أداء قطاع الأسمدة – الربع الثالث من عام 2026 مقارنةً بالربع الثاني من عام 2026:

على أساس ربع سنوي، ارتفع صافي خسارة القطاع، ويُعزى ذلك أساسًا إلى تقلص هامش الربح التشغيلي في ظل انخفاض متوسط أسعار البيع المرجّح. كما انخفض متوسط أسعار البيع مقارنةً بالربع السابق نتيجة تغيير مزيج المنتجات المباعة، غير أن الأثر السلبي لذلك قابله جزئيًا تحسّن أحجام المبيعات.

قطاع الحديد والصلب:

نسبة التغير (%) الربع الثالث من عام 2026 مقابل الربع الثاني من عام 2026	الربع الثاني من عام 2026	الربع الثالث من عام 2026	نسبة التغير (%) الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 مقابل الأشهر التسعة الأولى من عام 2025	الأشهر التسعة الأولى 2025	الأشهر التسعة الأولى من عام 2026	مؤشرات الأداء الرئيسية
-39%	1,323	806	-13%	4,033	3,523	الإنتاج (ألف طن متري)
5%	721	758	46%	473	690	متوسط سعر البيع (دولار أمريكي/طن متري)
32%	359	475	-35%	2,130	1,381	أحجام المبيعات (ألف طن متري)
39%	943	1,311	-6%	3,670	3,468	الإيرادات (مليون ريال قطري)
-18%	242	198	32%	535	706	الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (مليون ريال قطري)
-26%	171	126	43%	345	493	صافي الربح/الخسارة (مليون ريال قطري)
-11pp	26%	15%	+5pp	15%	20%	هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (%)

تحليل أداء قطاع الحديد والصلب – الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 مقارنةً بالأشهر التسعة الأولى من عام 2025:

حقّق قطاع الحديد والصلب صافي ربح خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، مسجّلاً تحسّناً ملحوظاً مقارنةً بالفترة المماثلة من عام 2025. ويُعزى هذا الأداء أساساً إلى ارتفاع إجمالي الهوامش، مدعوماً بزيادة متوسط أسعار البيع وانخفاض التكاليف التشغيلية.

تحليل أداء قطاع الحديد والصلب – الربع الثالث من عام 2026 مقارنةً بالربع الثاني من عام 2026:

مقارنةً بالربع السابق، انخفض صافي الربح رغم ارتفاع الإيرادات، حيث تزامنت زيادة أحجام المبيعات مع ارتفاع التكاليف التشغيلية، مما أدى إلى أكثر من موازنة أثر نمو الإيرادات والضغط على الهوامش الربحية.

المؤتمر الهاتفي:

ستعقد شركة صناعات قطر مؤتمراً هاتفياً للمستثمرين، لاستعراض نتائجها المالية للأشهر التسعة الأولى من عام 2026، وذلك يوم الأربعاء الموافق 4 نوفمبر 2026 في تمام الساعة 1:30 ظهراً بتوقيت الدوحة. وسيتم نشر العرض التقديمي المصاحب للمؤتمر الهاتفي على صفحة «الأداء المالي» ضمن قسم «علاقات المستثمرين» على الموقع الإلكتروني لشركة صناعات قطر.

- انتهى -

نبذة عن صناعات قطر

تأسست شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. بتاريخ 19 أبريل 2003 كشركة مساهمة قطرية، تتمثل أنشطتها الرئيسية في الامتلاك المباشر لحصص في الشركات التابعة والمشاريع المشتركة والشركات الزميلة التالية: (1) شركة قطر ستيل ش.م.ع.ق.، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل، تعمل في إنتاج وبيع كتل الصلب وحديد التسليح؛ (2) شركة قطر للبتروكيماويات المحدودة ش.م.ع.ق. («قابكو»)، وهي مشروع مشترك تملك صناعات قطر 80% منه، ويعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة والكبريت؛ (3) شركة قطر للأسمدة الكيماوية ش.م.ع.ق. («قافكو»)، وهي شركة تابعة مملوكة بنسبة 100% لصناعات قطر، وتعمل في إنتاج الأمونيا واليوريا؛ و(4) شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة ش.م.ع.ق. («كفاك»)، وهي شركة زميلة تملك صناعات قطر 50% منها، وتعمل في إنتاج الميثانول ومثيل ثالثي بيوتيل الإيثر؛ (5) شركة قطر للفينيل المحدودة ش.م.ع.ق.، وهي مشروع مشترك تملك صناعات قطر 44.8% منه، وتختص بإنتاج الصودا الكاوية، وثاني كلوريد الإيثيلين، مونومر كلوريد الفينيل، والبولي فينيل كلوريد.

وتواصل الشركات التابعة والمشروعات المشتركة، والشركات الزميلة إدارة عملياتها بصورة مستقلة، من خلال فرقها الإدارية والتنفيذية الخاصة. لمزيد من المعلومات بشأن إعلان النتائج المالية، يُرجى التواصل عبر البريد الإلكتروني: iq@qatarenergy.qa أو زيارة الموقع الإلكتروني للشركة: www.iq.com.qa

إخلاء المسؤولية

تُعد الشركات التي تمتلك فيها شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. استثمارات مباشرة أو غير مباشرة كيانات قانونية مستقلة. ولأغراض التيسير، يُشار في هذا البيان الصحفي أحياناً إلى شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. بعبارة «صناعات قطر» أو «المجموعة».

وقد يتضمن هذا البيان بالصحفي استشرافية تتعلق بالمركز المالي لشركة صناعات قطر ونتائج أعمالها وأنشطتها. وتُعد جميع البيانات، باستثناء تلك المتعلقة بالوقائع التاريخية، بيانات استشرافية تعكس توقعات مستقبلية تستند إلى التقديرات والافتراضات الحالية، وتنطوي على مخاطر ومواطن عدم يقين، سواء كانت معلومة أو غير معلومة، قد تؤدي إلى اختلاف جوهر في النتائج الفعلية أو الأداء التشغيلي أو التجاري أو الأحداث المؤثرة في المجموعة عما ورد في تلك البيانات أو ما قد يُستدل منها.

وتشمل العوامل التي قد تؤثر في تحقيق هذه البيانات الاستشرافية، على سبيل المثال لا الحصر: (أ) تقلبات أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي؛ (ب) تغير مستويات الطلب أو أوضاع الأسواق الخاصة بمنتجات المجموعة؛ (ج) فقدان الحصة السوقية واشتداد المنافسة؛ (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية؛ (هـ) تغير الأطر التشريعية والضريبية والتنظيمية؛ (و) تغير الأوضاع الاقتصادية وظروف الأسواق المالية؛ و(ز) المخاطر السياسية. وبناءً على ذلك، قد تختلف النتائج الفعلية اختلافاً جوهرياً عن النتائج الواردة في هذه البيانات الاستشرافية أو التي يمكن استنتاجها منها. وتُعد جميع البيانات الاستشرافية الواردة في هذا التقرير صادرة فقط في تاريخ هذه الوثيقة.

ولا تتحمل شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. أو مديروها أو مسؤولوها أو مستشاروها أو متعاقدوها أو وكلاؤها أي مسؤولية، بأي وجه كان، عن أي تكاليف أو خسائر أو أضرار أو آثار سلبية تنشأ عن استخدام أي بيان استشرافي أو أي مادة أخرى واردة في هذه الوثيقة أو الاعتماد عليها. كما لا تلتزم شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. أو شركاتها التابعة أو مشروعاتها المشتركة أو شركاتها الزميلة بتحديث أي بيان استشرافي أو نشر أي تعديل بطراً عليه أو على أي معلومات أخرى واردة في هذه الوثيقة، سواء نتيجة توافر معلومات جديدة أو وقوع أحداث مستقبلية أو لأي سبب آخر. كذلك، لا تقدم شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. أي ضمان بشأن دقة البيانات التاريخية الواردة في هذه الوثيقة.

ملاحظات عامة

تعتمد شركة صناعات قطر السنة الميلادية سنةً ماليةً لها، ولم تُجر أي تعديلات لمراعاة السنوات الكبيسة. كما جرى تحويل القيم المعبر عنها بالدولار الأمريكي على أساس سعر صرف قدره 1 دولار أمريكي = 3.64 ريال قطري.

واحتُسبت البنود المتعلقة بقائمة الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، لأغراض هذا البيان الصحفي، على أساس التوحيد النسبي، وفقاً لنسبة ملكية شركة صناعات قطر في مشروعاتها المشتركة. وعلى وجه التحديد، تُحتسب إيرادات قطاع البتروكيماويات على أساس حصة المجموعة من إيرادات كل من «قابكو» و«قافكو». كما تُحتسب إيرادات «قابكو» استناداً إلى حصتها في مشروعاتها المشتركة، وهي «قاطوفين» و«شركة قطر للفينيل» و«شركة قطر للمنتجات البلاستيكية (QPPC)». وعليه، قد تختلف الإيرادات الواردة في هذا البيان عن الإيرادات المعلنة في البيانات المالية الموحدة للمجموعة.

التعريفات

• الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (EBITDA): صافي الربح + مصروفات الفوائد + الإهلاك + استهلاك الدين. • العائد على السهم (EPS): صافي الربح ÷ عدد الأسهم العادية القائمة في نهاية السنة. • التدفقات النقدية الحرة: التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية - إجمالي الإنفاق الرأسمالي. • LDPE: البولي إيثيلين منخفض الكثافة. • LLDPE: البولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة. • MT: طن متري. • معدل توزيع الأرباح: إجمالي التوزيعات النقدية ÷ صافي الربح × 100. • معدل استغلال الطاقة الإنتاجية: حجم الإنتاج ÷ الطاقة الإنتاجية التصميمية × 100.

FOR IMMEDIATE RELEASE

Industries Qatar posts revenue of QR 8.1 billion for the nine-month period ended 30 September 2026

- The Group reported a net loss of QR 809 million for the nine-month period ended 30 September 2026.
- The Group's results for 9M-26 continue to be impacted by the regional conflict.
- Despite the challenges, the Group's EBITDA remains positive at QR 1.1 billion, with an EBITDA margin of 13%.
- Operating assets are well preserved, and asset integrity remains robust, despite the curtailment of operations.
- The Group's balance sheet and liquidity remains strong, with total consolidated cash and bank balances of QR 8.3 billion.

Doha, Qatar; 28 October 2026: Industries Qatar ("IQ" or "the Group"; QE Ticker: IQCD), today announced a net loss of QR 809 million for the nine-month period ended 30 September 2026.

Operational performance updates

Key Performance Indicators	9M-26	9M-25	Var (%) 9M-26 vs 9M-25	3Q-26	2Q-26	Var (%) 3Q-26 vs 2Q-26
Production (MT'000)	7,561	13,451	-44%	1,478	2,360	-37%
Utilization Rates (%)	52%	95%	-43pp	30%	48%	-18pp
Average Reliability Factor (%)	57%	97%	-40pp	31%	51%	-20pp

As previously disclosed, the Group implemented production curtailments and suspended certain product lines during the reporting period. Consequently, overall production volumes declined compared with the corresponding period last year. Production volumes have also decreased on a quarterly basis.

Plant utilization rates and average reliability were also lower, reflecting an increase in planned and unplanned shutdowns associated with these curtailments since the onset of the regional conflict. Despite these operational challenges, the Group's assets continue to demonstrate strong integrity and operational resilience. The Group also maintained its unwavering commitment to the highest standards of Health, Safety and Environment (HSE) performance.

Financial performance updates – 9M-26 vs 9M-25

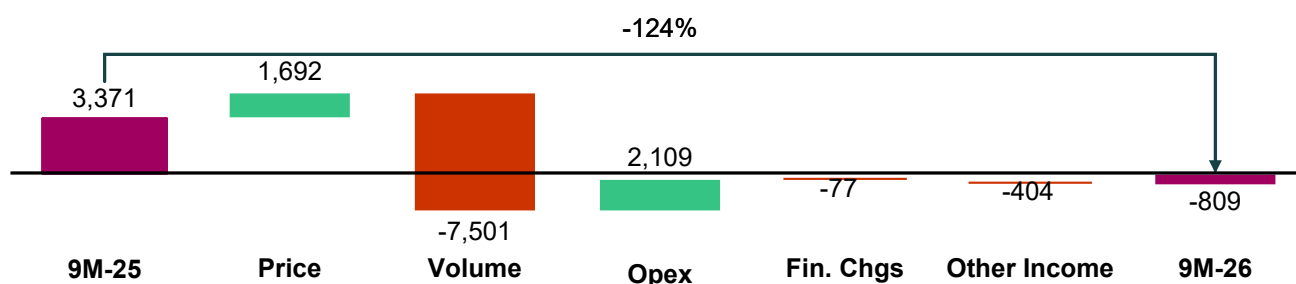
Key Performance Indicators	9M-26	9M-25	Var (%)
Average Selling Price (USD / MT)	595	480	24%
Sales Volumes (MT'000)	3,814	8,053	-53%
Revenue (QR' billion)	8.1	13.7	-41%
EBITDA (QR' billion)	1.1	5.0	-79%
Net Profit/loss (QR' billion)	-0.8	3.4	-124%
Earnings per share (QR)	-0.13	0.56	-124%
EBITDA Margin (%)	13%	36%	-23pp

Note: Revenue and EBITDA reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

The Group reported a net loss for the nine-month period ended 30 September 2026, compared to a net profit in the corresponding period last year. The decline was primarily driven by reduced revenues resulting from lower sales volumes, together with a decrease in other income. Other income during the year was impacted due to lower investment income and one-off accounting adjustments mainly related to control change in QAFAC. While higher average selling prices and lower variable operating costs supported earnings, these factors were insufficient to offset the adverse volume impact and fixed costs, resulting in lower operating margins.

Analysis of IQ's net earnings – 9M-26 vs 9M-25

(Amounts in QR millions)



The Group's financial performance for the nine-month period ending 30 September 2026 was largely attributed to the following factors:

- **Product prices:** Blended average product prices increased compared with the corresponding period last year, providing a positive contribution to the Group's earnings. The improvement was primarily driven by favorable market fundamentals and supply-side challenges.
- **Sales volumes:** Sales volumes declined year-on-year, mainly reflecting lower production levels and logistical disruptions arising from the regional conflict.
- **Operating cost:** Operating costs decreased during the period, largely due to lower sales volumes and the corresponding reduction in variable input costs.
- **Other Income:** Year-to-date other income declined due to lower investment income arising from lower interest income and one-off accounting impacts from the control change in QAFAC.

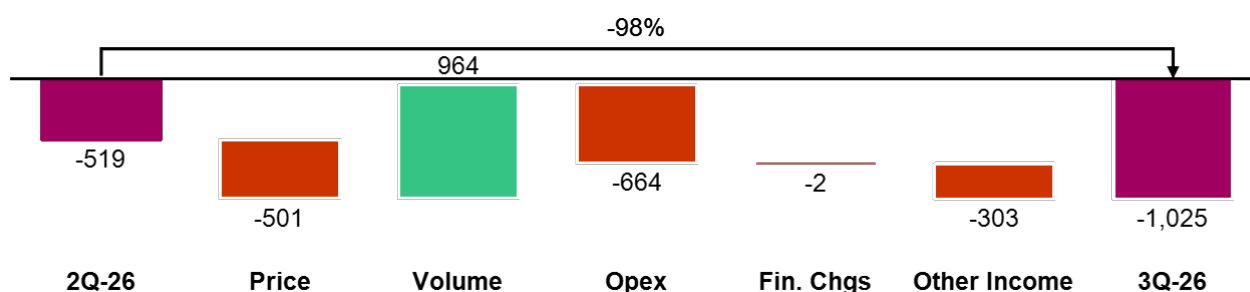
Financial performance updates – 3Q-26 vs 2Q-26

Key Performance Indicators	3Q-26	2Q-26	Var (%)
Average Selling Price (USD / MT)	622	781	-20%
Sales Volumes (MT'000)	991	622	59%
Revenue (QR Billion)	2.2	1.7	27%
EBITDA (QR Billion)	-0.4	0.1	-496%
Net Profit/loss (QR Billion)	-1.0	-0.5	-98%
Earnings per share (QR)	-0.17	-0.09	-98%
EBITDA Margin (%)	-17%	5%	-22pp

Note: Revenue and EBITDA reported based on non-IFRS proportionate consolidation

Analysis of IQ's net earnings - 3Q-26 vs 2Q-26

(Amounts in QR millions)



The Group's net loss for 3Q-26 increased further compared to the previous quarter of 2026, primarily reflecting margin compression from higher input costs and lower selling prices, compounded by changes in the product sales mix. The quarter was also impacted by lower "Other" income, mainly due to one-off accounting adjustments following the change of control in QAFAC during 3Q-26, which resulted in QAFAC becoming an associate. Production volumes also declined, in line with the reduced production of certain products.

Financial position

Key Financial Position Indicators	30-Sep-26	31-Dec-25	Var (%)
Cash & Bank Balance (QR Billion)	8.3	10.3	-19%
Total Assets (QR Billion)	37.5	43.1	-13%
Group Equity (QR Billion)	34.7	37.9	-8%
Equity as % of Asset	93%	88%	+5pp

Note: Cash and bank balances have been reported based on non-IFRS proportionate consolidation

The Group's financial position remains robust despite challenging conditions. The Group's financial position is supported by strong liquidity and a debt-free balance sheet with no long-term borrowings. During this period, the Group continued its capital expenditure program, including investment projects, turnaround activities, and initiatives aimed at enhancing reliability and HSE performance. Supported by positive operating cash flow generation, the Group was able to fund its ongoing capital investments while maintaining positive free cash flow.

Segmental performance highlights

Petrochemicals:

Key Performance Indicators	9M-26	9M-25	Var (%) 9M-26 vs 9M-25	3Q-26	2Q-26	Var (%) 3Q-26 vs 2Q-26
Production (MT'000)	1,173	2,270	-48%	221	333	-34%
Average Selling Price (USD / MT)	781	713	10%	816	853	-4%
Sales Volumes (MT'000)	719	1,498	-52%	165	170	-3%
Revenue (QR Mn)	1,982	3,772	-47%	475	571	-17%
EBITDA (QR Mn)	8	1,193	-99%	-122	-67	-81%
Net Profit/loss (QR Mn)	-545	714	-176%	-305	-244	-25%
EBITDA Margin (%)	0%	32%	-31pp	-26%	-12%	-14pp

Note: The above figures have been reported based on non-IFRS proportionate consolidation

Petrochemicals segment performance analysis – 9M-26 vs 9M-25

The Petrochemicals segment reported a net loss in 9M-26, reflecting weaker performance compared with 9M-25. The decline was primarily attributable to lower revenue and margin compression. Revenue was impacted by reduced sales volumes, driven by lower production levels during the period, as well as ongoing shipping and logistics disruptions.

Product prices increased significantly during March 2026, supported by supply side disruptions and higher supply costs. Prices reached a peak in April 2026, before easing through May 2026 as supply conditions improved. Despite this moderation, average product prices through 9M-26 remained above those in 9M-25.

Petrochemical segment performance analysis - 3Q-26 vs 2Q-26

On a quarter-on-quarter basis, the segment's net losses increased, primarily due to lower average selling prices while the sales volumes remained relatively stable but well below business as usual due to the ongoing supply chain and logistics disruptions.

Fertilizers:

Key Performance Indicators	9M-26	9M-25	Var (%) 9M-26 vs 9M-25	3Q-26	2Q-26	Var (%) 3Q-26 vs 2Q-26
Production (MT'000)	2,865	7,148	-60%	451	705	-36%
Average Selling Price (USD / MT)	442	405	9%	345	700	-51%
Sales Volumes (MT'000)	1,714	4,425	-61%	351	93	278%
Revenue (QR Mn)	2,672	6,320	-58%	428	229	87%
EBITDA (QR Mn)	343	3,004	-89%	-272	-206	-32%
Net Profit/loss (QR Mn)	-692	2,140	-132%	-643	-544	-18%
EBITDA Margin (%)	13%	48%	-35pp	-63%	-90%	+27pp

Fertilizer segment performance analysis – 9M-26 vs 9M-25

The fertilizer segment reported a net loss in 9M-26, representing a decline versus the corresponding period in the previous year. Performance was primarily impacted by lower sales volumes, reflecting reduced production levels and shipping and logistics disruptions. Average selling prices have improved, supported by strong demand from key agricultural markets, global supply limitations, and export restrictions, however the increase in pricing was largely insufficient to offset the volume-related impact on revenue. Variable operating costs declined in line with lower production and sales levels, driven by reduced input costs.

Fertilizer segment performance analysis - 3Q-26 vs 2Q-26

On a quarter-on-quarter basis, the segment's net losses increased, primarily due to lower operating margins amid lower weighted average prices. Average selling prices decreased compared to the previous quarter due to changes in sales mix of products sold, and the impact of the decrease was partially offset by improved sales volumes.

Steel:

Key Performance Indicators	9M-26	9M-25	Var (%) 9M-26 vs 9M-25	3Q-26	2Q-26	Var (%) 3Q-26 vs 2Q-26
Production (MT'000)	3,523	4,033	-13%	806	1,323	-39%
Average Selling Price (USD / MT)	690	473	46%	758	721	5%
Sales Volumes (MT'000)	1,381	2,130	-35%	475	359	32%
Revenue (QR Mn)	3,468	3,670	-6%	1,311	943	39%
EBITDA (QR Mn)	706	535	32%	198	242	-18%
Net Profit (QR Mn)	493	345	43%	126	171	-26%
EBITDA Margin (%)	20%	15%	+5pp	15%	26%	-11pp

Steel segment performance analysis – 9M-26 vs 9M-25

The Steel segment reported a net profit in 9M-26, representing a notable improvement compared with the corresponding period of 9M-25. The performance was primarily driven by higher gross margins, supported by an increase in average selling prices and lower operating costs.

Steel segment performance analysis - 3Q-26 vs 2Q-26

Compared with the previous quarter, net profit declined despite higher revenue, as increased sales volumes were accompanied by increase in operating costs, which more than offset the revenue growth and resulted in compressed margins.

Earnings Call:

IQ will host an Investor Relations (IR) earnings call with investors to present its results for 9M-26, on Wednesday, 4 November 2026 at 1:30 p.m. Doha time. The IR presentation that accompanies the conference call will be posted on the 'Financial Information' page within the IR section at IQ's website.

-Ends-

About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiaries, joint venture and associate: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. ("QS"), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO"), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene ("LDPE"), linear low-density polyethylene ("LLDPE") and Sulphur; (iii) Qatar Fertilizer Company SAQ ("QAFAC"), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC ("QAFAC"), an associate owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether ("MTBE"); and (v) Qatar Vinyl Company Ltd ("QVC"), a joint venture owned 44.8% by IQ, engaged in the production of Caustic Soda, Ethylene Dichloride ("EDC"), Vinyl Chloride Monomer ("VCM") and Poly Vinyl Chloride ("PVC").

The operations of the subsidiary, joint ventures and associates remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email iq@qatarenergy.qa or visit www.iq.com.qa

DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, "IQ" and "the Group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This press release may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment's revenue is computed by taking the Group share of revenue in QAPCO and QAFAC. QAPCO's revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.

DEFINITIONS

EBITDA: Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization calculated as (Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortization) • **EPS:** Earnings per Share (Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year-end) • **Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX • **LDPE:** Low Density Poly Ethylene • **LLDPE:** Linear Low Density Poly Ethylene • **MT:** Metric Tons • **Payout Ratio:** Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • **Utilization:** Production Volume / Rated Capacity x 100