HUMANSOFT

القـــابـضـــة

(ش.م.ك.ع)

التاريخ: 10 نوفمبر 2026

Date: 10 November 2026

السادة/ شركة بورصة الكويت **المحترمين**

M/S . / Boursa Kuwait Company

تحية طيبة وبعد،،

Greetings,

الموضوع: محضر مؤتمر المحللين/المستثمرين للربع الثالث من العام 2026

Subject: Analysts/Investors Conference minutes for the Third Quarter of 2026

بالإشارة إلى الموضوع أعلاه، وإلى كتابنا المرسل لكم بتاريخ 2026/11/05، نرفق لكم محضر مؤتمر المحللين/المستثمرين عن الربع الثالث لعام 2026.

With reference to the aforementioned subject, and to our letter sent to you on 05/11/2026, kindly find attached the minutes of the analysts / investors conference for the Third quarter of 2026.

وتفضلوا بقبول فائق الإحترام،،،

Yours Sincerely,

طارق فهد العثمان

نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي

Tareq Fahad AlOthman

Vice Chairman and Chief Executive Officer

NR

الشركة	**شركة هيومن سوفت القابضة**
عنوان المؤتمر	**مؤتمر نتائج الربع الثالث للسنة المالية 2026 لشركة هيومن سوفت القابضة (المحضر المعدل والمترجم من اللغة الإنجليزية)**
التاريخ	**الخميس 5 نوفمبر 2026**
الوقت	**3:00 ظهراً (بتوقيت الكويت)**

ميرنا ماهر	مرحبا بالجميع. أنا ميرنا ماهر من المجموعة المالية هيرميس. أهلا بكم في مؤتمر نتائج الربع الثالث لعام 2026 لشركة هيومن سوفت. ويسرني أن يكون معنا في مؤتمر اليوم من شركة هيومن سوفت السيد أنوب دهاند - المدير المالي والسيد مايانك باكسي، عضو مجلس الإدارة. سوف نبدأ ببعض التعليقات الافتتاحية من الإدارة ثم سنفتح بعدها المجال للأسئلة والأجوبة. وكتذكير في البداية، لطرح سؤال يمكنكم إما الضغط على زر رفع الأيدي على الجانب الأيمن من شاشاتكم أو يمكنكم كتابة أسئلتكم في مربع المحادثة الخاص بالأسئلة والأجوبة. أيها السادة، تفضّلوا.
مايانك باكسي	أهلا بالجميع. مرحبًا بكم في المؤتمر التحليلي لنتائج الربع الثالث لعام 2026 لشركة هيومن سوفت. أتمنى أن تظلوا وأحباءكم بخير. شكرًا لكم، فريق المجموعة المالية هيرميس، على تسهيل هذا المؤتمر التحليلي. أنا مايانك باكسي، عضو مجلس الإدارة في شركة هيومن سوفت القابضة، ومعي المدير المالي لدينا، السيد أنوب دهاند، ونود أن نذكركم بإيجاز ببعض النقاط البارزة الرئيسية للربع الثالث من عام 2026 ثم ننتقل إلى أبرز الإنجازات المالية. وفي النهاية سنترك المجال مفتوحًا للأسئلة والأجوبة. في البداية، أود أن أذكر أن أي بيانات تطلعية أو آراء تتم مناقشتها خلال هذا المؤتمر التحليلي تخضع لمخاطر وعدم يقين قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية. لا تتحمل شركة هيومن سوفت أي التزام بتحديث هذه الآراء أو البيانات، ولا تصدر أي إعلانات بخصوص أي ظروف تمت مراجعتها. تواصل مؤسستانا، جامعة الشرق الأوسط الأمريكية AUM وكلية الشرق الأوسط الأمريكية ACM، التركيز على تعزيز التنمية الشاملة للطلاب، والحفاظ على إنجازاتهما الأكاديمية وريادتهما في السوق. بعد إعلان نتائج الربع الثاني من عام 2026، تم تحقيق العديد من الإنجازات والفعاليات المهمة. شهد شهر سبتمبر 2026 بداية العام الدراسي الجديد في كل من جامعة الشرق الأوسط الأمريكية AUM وكلية الشرق الأوسط الأمريكية ACM. وقد بلغ إجمالي عدد الطلاب الجدد المسجلين في كل من جامعة الشرق الأوسط الأمريكية AUM وكلية الشرق الأوسط الأمريكية ACM في الفصل الدراسي الأول لعام 2026 نحو 3,371 طالباً، وهو ما يمثل زيادة قدرها 6% مقارنة بأعداد الطلاب الجدد المسجلين في الفصل الدراسي الأول لعام 2025.

كما وصل إجمالي عدد الطلاب المسجلين في الجامعة والكلية معاً في بداية الفصل الدراسي الأول لعام 2026 إلى 13,215 طالباً، بزيادة نسبتها 2% عن إجمالي عدد الطلاب في بداية الفصل الدراسي الأول لعام 2025.

تواصل جامعة الشرق الأوسط الأمريكية (AUM) تعزيز بيئتها البحثية من خلال التزامها الراسخ بالتميز والابتكار وتقديم إسهامات علمية ذات أثر ملموس. ويتجلى هذا الالتزام في إدراج 16 عضواً من أعضاء هيئة التدريس في الجامعة ضمن قائمة جامعة ستانفورد لأفضل 2% من العلماء على مستوى العالم وفقاً لقاعدة بيانات "ستانفورد-إلزيفير (Stanford-Elsevier) " لعام 2026، مقارنة بتسعة أعضاء في العام السابق، مما يعكس توسع الإسهامات البحثية للجامعة وتعزيز حضورها على الصعيد الدولي.

وتظل كل من جامعة الشرق الأوسط الأمريكية AUM وكلية الشرق الأوسط الأمريكية ACM الخيار الأول للطلاب في التخصصات التي تقدمانها، حيث تساهم تصنيفاتهما المتقدمة في استقطاب طلاب متميزين وجادين، وتوطيد مكانتهما الريادية في قطاع التعليم العالي.

والآن، أود دعوة السيد أنوب دهاند، المدير المالي لشركة هيومن سوفت، لتقديم نبذة موجزة عن أبرز النتائج المالية للربع الثالث من عام 2026.

أنوب دهاند شكرًا لك، سيد باكسي، ومساء الخير لجميع الحضور.

أنا أنوب دهاند، المدير المالي لشركة هيومن سوفت، أود أن أستعرض أبرز المؤشرات المالية لفترة التسعة أشهر من عام 2026.

بلغت إيرادات شركة هيومن سوفت خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 نحو 54.7 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 57.2 مليون دينار كويتي خلال الفترة نفسها من عام 2025. ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى تسجيل الإيرادات في الأرباع الثلاثة الأولى من عام 2026 بعد تخفيض الرسوم المكتبية ورسوم الإنترنت والأنشطة الطلابية لطلبة البعثات الداخلية، بالإضافة إلى التغير في أعداد الطلاب المسجلين.
وبلغت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) للأشهر التسعة الأولى من عام 2026 نحو 26.5 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 28 مليون دينار كويتي خلال الفترة نفسها من عام 2025.

كما بلغ صافي الربح للأشهر التسعة الأولى من عام 2026 نحو 23.8 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 25.5 مليون دينار كويتي خلال الفترة نفسها من عام 2025، ويرجع ذلك أساساً إلى مساهمة جامعة الشرق الأوسط الأمريكية (AUM) بمبلغ مليوني دينار كويتي - لمرة واحدة - لصالح "صندوق الكويت للاستجابة الطارئة" في الربع الثالث من عام 2026.

كما بلغ هامش صافي الربح للأشهر التسعة الأولى من عام 2026 نسبة 44%، بينما بلغ هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) نسبة 48% للفترة ذاتها.

وبلغت ربحية السهم 178 فلساً خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، مقارنة بـ 190 فلساً خلال الفترة المقابلة من عام 2025.

بلغ صافي المركز النقدي لشركة هيومن سوفت 66.8 مليون دينار كويتي كما في 30 سبتمبر 2026.

وبلغ إجمالي حقوق الملكية 97.7 مليون دينار كويتي كما في 30 سبتمبر 2026، في حين بلغ العائد السنوي على متوسط حقوق الملكية للأشهر التسعة الأولى من عام 2026 نسبة 31%.

وبلغ إجمالي الأصول 142.7 مليون دينار كويتي كما في 30 سبتمبر 2026، وبلغ العائد السنوي على متوسط الأصول للأشهر التسعة الأولى من عام 2026 نسبة 23%.

وتوفر الميزانية العمومية القوية لشركة هيومن سوفت، إلى جانب معدلات العائد المرتفعة على متوسط الأصول ومتوسط حقوق الملكية، للشركة الحماية والمرونة اللازمتين للحفاظ على متانتها واستقرارها.

وبهذا، نفتح باب الأسئلة والأجوبة. يرجى من السادة المشاركين، عند طرح أي سؤال، التعريف بأنفسهم من خلال ذكر الاسم والجهة التي يمثلونها.

شكراً لكم. الكلمة لك يا ميرنا.

ميرنا ماهر شكراً لكم. إذا كنتم ترغبون في طرح سؤال، يرجى استخدام خاصية "رفع اليد"، أو يمكنكم، إذا فضلتم ذلك، كتابة سؤالكم في مربع الأسئلة والأجوبة. السؤال الأول في مربع المحادثة من حسن الموسى: ما هو مقدار المساهمة في صندوق الإغاثة؟

مايانك باكسي كما ذُكر، فقد بلغ المبلغ مليوني دينار كويتي.

ميرنا ماهر شكراً لكم. نذكركم مجدداً بأنه لطرح سؤال، يرجى الضغط على زر "رفع اليد"، أو كتابة سؤالكم في مربع دردشة الأسئلة والأجوبة. لدينا سؤال آخر في مربع المحادثة من العنود رشيد: هل تم تسجيل مبلغ مليوني دينار كويتي في الربع الثالث من عام 2026؟

مايانك باكسي نعم، تم تسجيله في الربع الثالث من عام 2026.

ميرنا ماهر السؤال التالي في مربع المحادثة من طلال: ما هو سبب زيادة أعداد الطلاب في هذا الربع من السنة؟

مايانك باكسي ساهمت عدة عوامل في تحقيق ذلك خلال هذا الربع. ففي المقام الأول، ساعدت العلامة التجارية لجامعة الشرق الأوسط الأمريكية (AUM) وسمعتها المرموقة في السوق على استقطاب طلاب متميزين. وقد طرحنا هذا العام تخصصاً جديداً في مجال الذكاء الاصطناعي، والذي حقق نجاحاً كبيراً، إذ التحق به أكثر من 200 طالب، وهو عدد يُعدُّ إنجازاً لافتاً، لا سيما في عامه الأول الذي عادةً ما يشهد أعداداً أقل. وإلى جانب ذلك، انخفض هذا العام عدد الطلاب المتجهين للدراسة في الخارج عبر البعثات الدراسية الخارجية، مما أتاح لنا استقطاب فئة من الطلاب الذين كانوا مؤهلين، في ظروف أخرى، للابتعاث إلى الخارج أو الالتحاق بجامعات أخرى. هذه هي العوامل التي نرى أنها مكنتنا من جذب عدد أكبر من الطلاب.

ميرنا ماهر سننتقل إلى السؤال التالي من أنكور أجاروال. يرجى إلغاء كتم الصوت لديك.

أنكور أجاروال لديّ سؤالان؛ أولاً، هل يمكنك الحديث قليلاً عن طبيعة أعداد الطلاب المسجلين؟ لقد ذكرت أنكم نجحتم في جذب طلاب كانوا سيتجهون للدراسة في الخارج، فكيف يبدو وضع حصتكم السوقية في قطاع الجامعات الخاصة بالكويت في ضوء هذه الأرقام؟ وكيف ينبغي لنا النظر إلى هذا الأمر مستقبلاً؟ ثانياً، ترددت أنباء حول إلغاء إقامات وما إلى ذلك في الكويت، فهل يؤثر عليكم هذا الأمر بأي شكل من الأشكال؟

مايانك باكسي حسناً. فيما يتعلق بالحصة السوقية، وكما ذكرنا سابقاً، فإن التخصصات التي نطرحها تجذب أفضل الطلاب وبأعداد هي الأكبر. أما بخصوص أعداد المسجلين في الجامعات الخاصة الأخرى، فقد توجد جامعات تقدم تخصصات لا نوفرها نحن، لذا قد لا تكون هذه المقارنة معياراً دقيقاً لتقييم حصتنا. ومع ذلك، أؤكد لكم أن حصتنا من الطلاب الجدد المسجلين في القطاع الخاص لا تزال هي الأكبر.

وعلى الرغم من قاعدتنا الطلابية الكبيرة، إلا أن أعدادنا في نمو مستمر، وهو مؤشر مطمئن للغاية. نحن على ثقة بأن علامة جامعة الشرق الأوسط الأمريكية "AUM" التجارية وسمعتها المرموقة هما ما يمكاننا من استقطاب هؤلاء الطلاب.

أما فيما يخص سحب الجنسيات، وكما سبق أن أفصحنا، فإنه حتى هذه اللحظة، لا يوجد لها أي أثر جوهري على وضعنا المالي.

أنكور أجاروال حسناً. هل يمكنك التحدث قليلاً عن برنامج إعادة شراء الأسهم الذي تمت الموافقة عليه؟ وما هي رؤيتكم فيما يتعلق بكيفية تحسين السيولة، وكيف يمكن اعتبار ذلك مؤشراً على وجود قيمة كامنة في السهم؟

مايانك باكسي هل تقصد بـ"إعادة الشراء" أسهم الخزينة التي نحصل على موافقة بشأنها؟ أم أن هناك شيئاً جديداً؟

أنكور أجاروال نعم.

مايانك باكسي فيما يتعلق بالموافقات على أسهم الخزينة، نقوم بتجديدها كل ستة أشهر لدى هيئة أسواق المال، ونحرص على أن تظل معتمدة باستمرار. لا توجد أي تغييرات أخرى في توجهاتنا.

أنكور أجاروال حسناً. ولكن، بالنظر إلى ميزانيتكم العمومية ومسار النمو، ألا يزال بإمكاننا التفاؤل بشأن التوقعات المتعلقة بتوزيعات الأرباح، سواء من حيث نسبة التوزيع أو غيرها من الجوانب، إذ يبدو أنه لم يطرأ أي تغيير فعلي على هذا الصعيد، أليس كذلك؟

مايانك باكسي نحن الشركة صاحبة أعلى نسبة توزيع للأرباح، ففي كل عام تقريباً، خلال السنوات الثلاث أو الأربع الماضية، كانت هذه النسبة تقترب من 100% تقريباً، بل وتجاوزتها في بعض الأحيان. لذا، أعتقد أنه من غير الدقيق القول بأننا لسنا سخيين في توزيع الأرباح.

أنكور أجاروال أعني، هل ستستمرون في ذلك؟

مايانك باكسي هذا أمر ستتخذ الإدارة ومجلس الإدارة قراراً بشأنه في نهاية العام. فنحن بحاجة إلى دراسة المتطلبات المستقبلية لرأس المال العامل والنفقات الرأسمالية، وعليه، قد لا يكون من الممكن في الوقت الراهن تقديم أي توقعات استرشادية بشأن توزيعات الأرباح المتوقعة لنهاية العام.

ميرنا ماهر شكراً لكم. السؤال التالي في مربع المحادثة أيضاً من العنود رشيد: لاحظنا أن هامش الربح الإجمالي ظل مستقراً أو شهد بعض النمو في الربع الثالث، على الرغم من انخفاض الإيرادات. كيف تمكنتم من تقليص التكاليف؟ وهل هذا الهامش قابل للاستمرار؟

مايانك باكسي كما ترون، عادةً ما يضم الربع الثالث أشهر الصيف، إذ يقع شهرا يوليو وأغسطس ضمن هذه الفترة، ونظراً لأن العديد من أعضاء هيئة التدريس يأخذون إجازاتهم خلال الصيف، فإن هامش الربح في الربع الثالث — أي الفرق بين تكلفة المبيعات والإيرادات — يميل عادةً إلى التحسن. ومع ذلك، تكون الإيرادات في هذه الفترة أقل مقارنةً بالأشهر الأخرى، نظراً لأن الطلاب ليسوا ملزمين جميعاً بحضور مقررات دراسية صيفية. وهذا اتجاه معتاد، ففي أشهر الصيف، يُلاحظ عادةً انخفاض طفيف في تكاليف الأنشطة.

ميرنا ماهر شكراً لكم. لدينا سؤال آخر في مربع المحادثة حول توزيعات الأرباح. أعتقد أنكم تطرقتم بالفعل إلى هذا الموضوع، لكن السؤال هو: هل ستتمكنون من الحفاظ على مستوى توزيعات الأرباح في السنوات القادمة؟

مايانك باكسي كما ذكرتُ في إجابتي عن السؤال السابق، سيتعين علينا اتخاذ قرار بشأن توزيعات الأرباح في نهاية العام، وذلك بعد الأخذ في الاعتبار احتياجاتنا للسنوات القادمة فيما يتعلق برأس المال العامل والنفقات الرأسمالية.

ميرنا ماهر السؤال التالي هو: هل طرأ تغيير على توزيع الطلاب المسجلين بين جامعة الشرق الأوسط الأمريكية AUM وكلية الشرق الأوسط الأمريكية ACM مقارنةً بالعام الماضي؟

مايانك باكسي نعم. أعتقد أن هناك تحولاً طفيفاً، إذ تبلغ النسبة 82% لجامعة الشرق الأوسط الأمريكية AUM و18% لكلية الشرق الأوسط الأمريكية ACM.

ميرنا ماهر شكراً لكم. أود التذكير مجدداً بأنه في حال رغبتم في طرح سؤال، يرجى استخدام خاصية "رفع اليد"، أو يمكنكم كتابة سؤالكم في مربع الأسئلة والأجوبة. لا توجد أسئلة أخرى في الوقت الراهن، لذا أعتقد أنه يمكننا إنهاء المؤتمر. شكراً لكم جميعاً على انضمامكم، وشكراً لإدارة شركة "هيومن سوفت" على وقتكم.

مايانك باكسي شكراً لكم جميعاً على المشاركة واهتمامكم بالمؤتمر التحليلي لشركة هيومن سوفت.

أنوب دهاند شكراً لكم جميعاً.

ميرنا ماهر شكراً لكم.

Company:	**Humansoft Holding Company**
Conference Title:	**Humansoft Q3 2026 results conference call (Edited Transcript)**
Date:	**Thursday, 5 November 2026**
Time:	**3:00 pm (Kuwait time)**

Mirna Maher — Hello, everyone. This is Mirna Maher from EFG Hermes, and welcome to Humansoft's Third Quarter 2026 Results Conference Call.

I'm pleased to be joined today by Mr. Mayank Baxi, Board Member; and Mr. Anup Dhand, CFO.

We will first start the call with a quick update from management, and then we'll open the floor for the Q&A session. Mr. Baxi, please go ahead.

Mayank Baxi — Hello, everybody. Welcome to the Humansoft Q3 2026 Results Conference Call.

I hope you and your loved ones are keeping safe. Thank you, team at EFG for facilitating this call.

I'm Mayank Baxi, Board member at Humansoft and along with our CFO, Mr. Anup Dhand, together, we would like to briefly mention some of the key highlights and then run through the Q3 2026 financial highlights.

At the end, we will leave the floor open for questions and answers.

At the outset, I would like to mention that any forward-looking statements or views discussed during this call are subject to risks and uncertainties that may cause the actual results to differ. Humansoft does not assume any obligation to update such views or statements nor make any announcements regarding any revised circumstances.

Both our institutions, AUM and ACM continue to focus on enhancing students' overall development, preserving its academic

achievements and leadership in the market.

Subsequent to our Q2 2026 results call, several events and achievements were made.

September 2026 marked the beginning of the new academic year at AUM and ACM.

AUM and ACM combined enrolled a total of 3,371 new students in the fall of 2026, which is 6% higher as compared to the new enrollments in the fall of 2025.

AUM and ACM combined total enrolled students at the beginning of fall 2026 is 13,215, and this is 2% over the total number of students at the beginning of fall 2025.

AUM continues to strengthen its research environment through a sustained commitment to excellence, innovation, impactful scholarly contributions. This commitment is reflected in the recognition of 16 AUM faculty members among the world's top 2% scientists in the Stanford-Elsevier 2026 database compared with the nine such members in the previous year, highlighting the university's expanding research contributions and international visibility.

AUM and ACM continue to remain as the institutions of first choice in the majors offered by them, and the top rankings enable them to attract dedicated students and strengthen its leadership position in the higher education sector.

Now I would invite Mr. Anup Dhand, CFO of Humansoft, to give a brief about the Q3 2026 financial highlights.

Anup Dhand — Thank you, Mr. Baxi, and good afternoon to all the attendees.

I'm Anup Dhand, CFO of Humansoft, and I would like to present the financial highlights for nine months 2026.

Humansoft's nine months 2026 revenue was KWD 54.7 million as compared with nine months 2025 revenue of KWD 57.2 million, mainly due to recording revenue in the first three quarters of 2026 as net of the reduction in library, Internet and student activity fees for scholarship students and due to the change in the number of enrolled students.

Nine months 2026 EBITDA was KWD 26.5 million in comparison with nine months 2025 EBITDA of KWD 28 million.

Nine months 2026 net profit was KWD 23.8 million in comparison with nine months 2025 net profit of KWD 25.5 million. mainly due to AUM's one-time contribution of KWD 2 million to Kuwait Emergency Response Fund in Q3 2026.

Net profit margin for nine months 2026 was 44% and EBITDA margin for nine months 2026 was 48%.

The earnings per share was 178 fils during nine months 2026 as compared to 190 fils during nine months 2025.

Humansoft had a net cash position of KWD 66.8 million as at 30th September 2026.

Total equity was KWD 97.7 million as at 30th September 2026, and the annualized return on average equity for nine months 2026 amounted to 31%.

Total assets were KWD 142.7 million as at 30th September 2026, and the annualized return on average assets for nine months 2026 amounted to 23%.

Humansoft's fortress balance sheet, high return on average assets and high return on average equity provides protection and resilience and enables Humansoft to remain robust.

With this, we now open the floor for questions and answers. We request that you please introduce yourself with your name and the institution you represent, when you have any question.

Thank you Mirna, over to you.

Mirna Maher — Thank you. If you'd like to ask a question, please use the raise hand function, or if you prefer, you can type your question in the Q&A chat box. The first question in the chat is from Hassan Al Musa. How much was the contribution to the relief fund?

Mayank Baxi — As mentioned, it was KWD 2 million.

Mirna Maher — Thank you. Again as a reminder to ask a question, please click on the raise hand button, or type your question in the Q&A chat box. We

have another question in the chat from Alanoud Rasheed. Was the KWD 2 million booked in Q3 2026?

Mayank Baxi Yes. It was booked in Q3 2026.

Mirna Maher The next question in the chat from Talal. What would be the reason for the rising student numbers this quarter?

Mayank Baxi This quarter, there are a couple of things that have facilitated this. First of all, AUM brand and AUM reputation in the market is enabling to attract good quality students. This year, we had introduced a new major AI. This has been very successful. It has about 200-plus students. And usually, in the first year, you see a little lesser number, but this was a very successful number. Apart from this, the students going abroad on foreign scholarships also have reduced this year. And this means that we have been able to attract those students who otherwise would have been qualified to go abroad on foreign scholarships or as well would have got into any other university. So these are the factors that we see have enabled us to attract a larger number of students.

Mirna Maher We'll take the next question from Ankur Agarwal. Please unmute your side.

Ankur Agarwal I think a couple of questions from my side. If you can talk a bit about the texture of the enrollments, you mentioned that you were able to attract students who would have otherwise gone outside. How is your market share shaping up in Kuwait in the private university space after these enrollment numbers? How should we think about it going forward? And secondly, there was obviously news flow around visa revocations and everything else in Kuwait. Does it affect you at all?

Mayank Baxi Okay. See, as far as the market share is concerned, as we have been saying, the majors that we offer, we attract the best and the highest number of students. Now in terms of the enrollments in other private sector universities, there could be a situation where there are universities where they offer majors, which we may not be offering. So that may not be the right way to evaluate the

percentage. But in any case, let me tell you that our share of the enrollments of new students out in the private sector still continues to be the largest.

And even with the bigger base, our number has been growing. So that is a very comforting aspect. We are confident that AUM brand and AUM reputation is enabling us to attract these students.

As far as the citizenship revocation, as we have disclosed. As of now, as we speak, we do not have a material impact on our financials.

Ankur Agarwal Okay. And can you talk a bit about the buyback, which has been approved? And what are your thoughts in terms of how will you optimize liquidity and the signaling that there is value in the stock?

Mayank Baxi Buyback, you mean to say the treasury shares that we take approval? Or is there anything new?

Ankur Agarwal Yes.

Mayank Baxi Treasury share approvals, we usually renew it every six-months with CMA, and we keep it always approved. There is no other new change in our thinking.

Ankur Agarwal Okay. All right. But I mean, in terms of your balance sheet and I think given the trajectory of growth, still need to be upbeat about the dividend outlook for the business, right, payout ratio and everything, nothing which has changed really on that front ?

Mayank Baxi We are the largest payout ratio company. Almost every year, last three or four years, we are close to 100% or even sometimes more. So I think it may be wrong to say that we are not liberal in the payout.

Ankur Agarwal I mean would you continue that?

Mayank Baxi That is something which the management and the Board will take a call at the year-end. We need to reflect about the requirements going forward for our working capital and CapEx. And therefore, it may not be feasible at this point to give you any guidance on the dividend likely for the year-end.

Mirna Maher Thank you. The next question in the chat also from Alanoud Rasheed. We noticed gross margin was stable or had some growth

	in Q3 despite lower revenues. How did you manage the cost savings? And is the margin sustainable?
Mayank Baxi	See, normally, Q3 consists of summer months. July, August are summer months, and many faculty take holidays in summer, so the margin in Q3, that is the cost of sale versus revenue usually tends to be better. But the revenue as such will be lower than the other months because all the students do not have to take the summer classes. So this has been a regular trend. In summer months, you see normally a little reduction in the cost of activities.
Mirna Maher	Thank you. We have another question in the chat on dividends. I think you've already covered this question, but it says, will you be able to maintain the same dividend payout for the coming years?
Mayank Baxi	As I mentioned in the previous question, we will have to reflect the decision on dividend at the year-end after factoring into our requirements for the coming years for working capital and CapEx.
Mirna Maher	The next question is, was there a shift in mix of students enrolled between AUM and ACM compared to last year?
Mayank Baxi	Yes. I think there is a little shift. AUM is 82% and ACM is 18%.
Mirna Maher	Thank you. Again as a final reminder, if you'd like to ask a question, please use the raise hand function, or you can type your question in the Q&A chat box. There are no more questions at this stage. So I think we can conclude the call. Thank you, everyone, for joining, and thank you, Humansoft's management, for your time.
Mayank Baxi	Thank you, everybody, for this participation and interest in Humansoft investors call.
Anup Dhand	Thank you, everyone.
Mirna Maher	Thank you.